

ACTUACIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES EN ENTORNOS CLÍNICOS

PROGRAMA DE FORMACIÓN Y SIMULACIÓN EN EL ÁREA QUIRÚRGICA

El primer programa formativo diseñado específicamente para proporcionar los conocimientos y habilidades necesarios para que los profesionales de los equipos comerciales de la industria farmacéutica y de productos sanitarios puedan trabajar en entornos clínicos y en el ambiente quirúrgico de una forma segura cuando realicen actividades con profesionales de la salud, actuando en su entorno habitual de trabajo clínico asistencial.

Objetivo general:

Desarrollar habilidades para trabajar de una forma segura en quirófano y otros entornos limpios o estériles sin interferir en su funcionamiento.

Objetivos específicos:

- Identificar los diferentes entornos clínicos y sus características (consultas, salas clínicas, áreas diagnósticas, hospitalización, urgencias, intensivos y quirúrgica)
- Conocer la normativa legal en cuanto al desarrollo de la actividad comercial en entornos clínicos
- Identificar el rol del comercial en el equipo quirúrgico y otros entornos clínicos
- Identificar las diferentes zonas y circuitos del servicio de quirófano
- Comprender e interiorizar la normativa y protocolo del área quirúrgica
- Conocer las funciones de los diferentes profesionales del área quirúrgica

Contenido:

- Entornos clínicos en los que interactúan los profesionales comerciales de la industria farmacéutica o de equipos sanitarios
- Actuación del personal comercial en quirófano y otros entornos clínicos
- Riesgos biológicos en entornos clínicos.
- Seguridad del paciente
- Legislación sobre cumplimiento legal (Compliance) de los profesionales comerciales en entornos clínicos con profesionales sanitarios y pacientes
- Estructura del bloque quirúrgico: características, zonas y circuitos (personal, paciente y políticas de material y esterilización)
- Normativa del bloque quirúrgico y protocolos de actuación
- Equipo quirúrgico: profesionales implicados (roles y funciones)
- Concepto de esterilidad y campo quirúrgico
- Higiene de manos: 5 momentos y lavado quirúrgico



Dirigido a:

Equipos comerciales de la industria farmacéutica y de productos sanitarios



Lugar:

4D Health Innovation Simulation Center
Passeig Verdaguer, 130
08700 Igualada (Barcelona)



Calendario:

disponibilidad cliente



Horario:

de 9:00h a 18:00h



Participantes:

máximo 12 personas



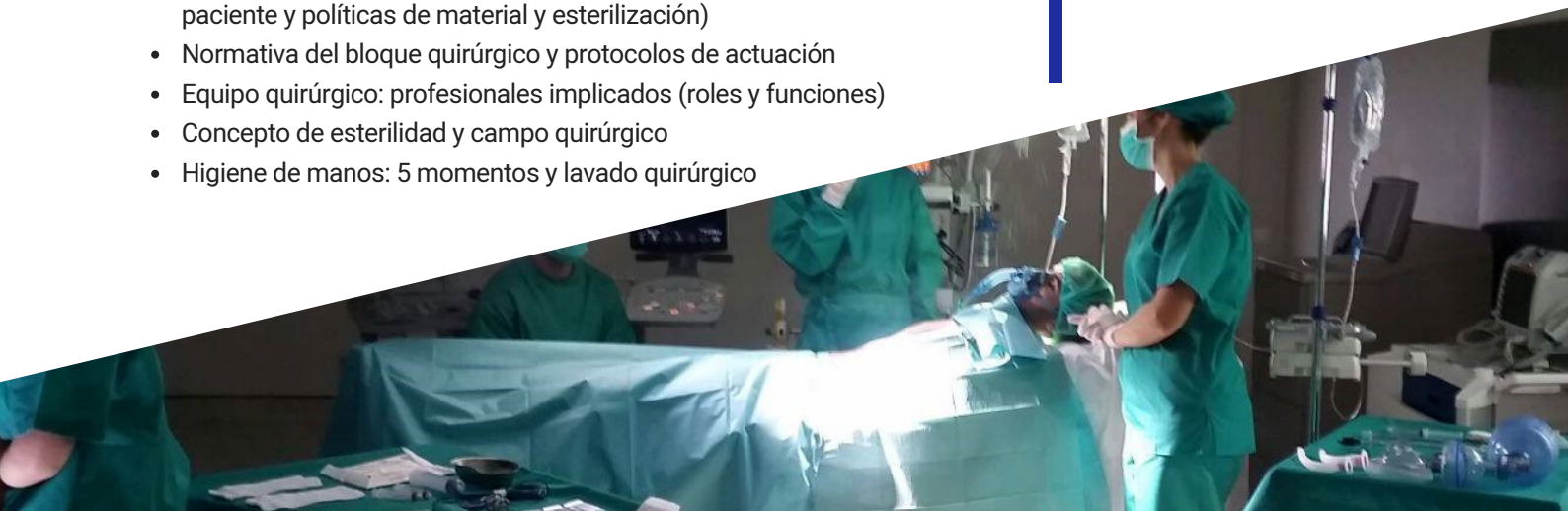
Acreditación:

en proceso de acreditación

Inscripciones y más información:

info@4dhealth.com

(+34)93 131 63 60



ACTUACIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES EN ENTORNOS CLÍNICOS

PROGRAMA DE FORMACIÓN Y SIMULACIÓN EN EL ÁREA QUIRÚRGICA

Metodología:

El proceso formativo de adquisición de competencias será de modalidad presencial. Contiene una parte teórica de adquisición de conocimientos y otra didáctica basada en dinámicas de talleres prácticos de entrenamiento de habilidades técnicas en grupos reducidos. Posteriormente se realizarán simulaciones en entornos clínicos reales donde los participantes tendrán la oportunidad de aplicar los conocimientos y habilidades trabajadas, interactuando con un equipo multidisciplinario quirúrgico.

- **Taller de entrenamiento en habilidades técnicas**

Taller 1: Visita al servicio de quirófano: áreas, funciones, normativa y circuitos

Taller 2: Lavado quirúrgico, vestimenta y colocación de guantes estériles

Taller 3: Campo estéril: crear, mantener y supervisar

- **Simulaciones inmersivas (bloque quirúrgico)**

Esta actividad plantea la realización de diferentes casos de simulación con el propósito que los participantes puedan aplicar las competencias propias de su rol profesional, en escenarios reales dentro del bloque quirúrgico. La actividad de simulación se compondrá de las siguientes fases:

- **Briefing:** Sesión informativa inicial que ofrece a los participantes una orientación previa sobre los objetivos de aprendizaje de la simulación que se llevará a cabo, así como de su entorno, favoreciendo la revisión de las expectativas y la oportunidad de hacer preguntas para esclarecer posibles dudas que puedan surgir (roles, expectativas, etc.)
- **Casos clínicos + Visualización en directo:** Actuación del miembro de un equipo comercial en el quirófano durante una intervención quirúrgica. Los participantes se encontrarán equipos clínicos atendiendo pacientes en un día normal en esta área.
Mientras un equipo de profesionales se encuentra en el escenario realizando el caso, el resto de participantes visualizará en directo desde el aula lectiva su ejecución, y rellenará un checklist formativo sobre la actuación del equipo en cuestión, con el propósito de hacer una valoración y reflexión conjunta en el debriefing posterior
- **Debriefings:** Actividad posterior a la realización de cada caso de simulación, dirigida por un facilitador y un profesional experto en la materia, en el cual se retroalimenta el rendimiento de los participantes estimulándolos a la discusión y el pensamiento reflexivo.

NOTA: El presente programa representa un abordaje general sobre la actuación de los equipos comerciales en el bloque quirúrgico y otros entornos clínicos, pero ofrece la posibilidad de adaptar sus contenidos en relación a las necesidades y directrices específicas de cada empresa (normativa de compliance y/o productos específicos)*

El programa formativo ofrece la posibilidad de incluir un módulo teórico por especialidad quirúrgica, facilitado por un experto clínico referente en esta área, el cual abordará las temáticas clínicas específicas propias de dicha especialidad.

Existe la posibilidad de trabajar conjuntamente la definición de los casos de simulación con la empresa para adaptarlas a sus necesidades específicas, así como de la participación de su equipo de formación en las simulaciones.

ACTUACIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES EN ENTORNOS CLÍNICOS

PROGRAMA DE FORMACIÓN Y SIMULACIÓN EN EL ÁREA QUIRÚRGICA

Coordinadores Docentes:

JOAN ENRIC TORRA BOU. Diplomado en Enfermería por la Universidad de Barcelona (1982), Máster en administración e investigación en heridas crónicas por la Universidad de Cantabria (2012), Doctor en Ciencias de la Salud por la Universidad de Alicante (2016).

Investigador post-doc y profesor de la Facultad de Enfermería y Fisioterapia de la Universidad de Lleida. Fundador y director de SAPIENS Heridas / as-Wound Consultants. Investigador del grupo GRECS, Instituto de Investigación Biomédica de Lleida. Investigador colaborador del Tr2Lab, Universidad de Vic-Central de Cataluña. Miembro del Comité Director del Grupo Nacional para el Estudio y Asesoramiento en Úlceras por Presión y Heridas Crónicas (GNEAUPP). Ha trabajado en la industria farmacéutica durante 15 años como responsable clínico (Clinical Manager).

MIREIA SAN JOSÉ RIBA. Graduada en Enfermería, mención en Cuidados Enfermeros en Ámbitos Específicos, por la Universidad Autónoma de Barcelona (2014). Participante en el programa de intercambio internacional Erasmus Prácticas en Tampere University of Applied Sciences- Tamka, Finlandia.

Es máster oficial en Atención Sanitaria y Práctica Colaborativa (Facultad de Farmacia, Universidad de Barcelona, 2015) y máster en Enfermería Quirúrgica (Universidad de Barcelona, Campus Bellvitge, 2017)

Es enfermera quirúrgica al Hospital de Igualada y profesora en la Facultad de Enfermería y Fisioterapia de la Universidad de Lleida.

Ha participado en el programa Erasmus Docencia de profesorado con terceros países en la Lawrence S. Bloomberg Faculty of Nursing (University of Toronto) de Canadá, donde el centro de interés era la aplicación de la simulación clínica como herramienta formativa para los estudiantes de enfermería (2018). Colabora como profesional clínica desde 2014 con el centro 4D Health - Innovation Simulation Center.

FRANC ESPINAR LACUEVA. Graduado en Psicología en la Universidad de Barcelona. Máster Universitario en Psicología General Sanitaria (Facultad de Psicología, Blanquerna, URL), Máster en Psicología de la Salud y Psicología (Facultad de Psicología, Blanquerna, URL) y Máster Universitario en Gestión Sanitaria (UIC).

Actualmente director del 4D Health - Innovation Simulation Center.

Inscripciones y más información:

info@4dhealth.com
(+34)93 131 63 60

